

## 即时发布

### 2019 年阿拉灯三张“网”编制财务生态链

#### 西安-2019 年 9 月 1 日 - 阿拉灯公司年度中期总结大会。

鉴于长期以来，在各股东及子公司的努力下，阿拉云智能财务软件研发到最后测试冲刺阶段。我们召开此次会议，本公司从单一财务服务，将升级至财务生态链综合服务。

提升用户体验、以更好的产品及服务回馈社会是我们追求的宗旨，我们必须将财务数字化推进至财务智能化，注意每一个细节的解读。阿拉灯的财务生态链包括，利用【阿拉云财务软件、阿拉小兔平台、阿拉小牛招聘】等作为基础设施、深耕财务垂直行业，同时将各个子公司力量汇聚成一体，向孵化器、中小企业、高等院校，个人实习提供数字化助力。在各平台辅助产业升级过程中，阿拉灯将针对不同行业，提供完整的解决方案。

#### 独特的方式提供财务生态链解决方案

阿拉灯将基础财务服务为起点，借助在财务软件、财务实习、财务招聘等领域积累的优势，结合需方的迫切需求，洞察财务发展趋势。以自己独特的方式提供别树一帜的产品及解决方案。不但能节约用户成本、提升效率，更能帮助用户在新的商业模式下，找到新的盈利增长点。同时，我们将与高等院校紧密合作，推动“5G 财税实验室建设”。

#### 为社会及合作院校带来的效益

累计在线注册会员合计 10 万人次，我们直接帮助用户人数超过 1.5 万人次，为社会及高校减免阿拉灯应有收益 650 万元。目前注册会员分布城市 21 个省市自治区。

今年是阿拉灯新一轮公司战略调整后的元年。三大平台逐步完善，数据穿插交互，业绩相互影响。以最前沿的互联网的技术影响财务生态链。

#### 为用户提供安全保障

作为新生一代的互联网企业，安全对企业的发展及客户服务起到关键性作用。公司通过专业的纵横比较，综合方面来考虑，在未来 5 年内，继续使用阿里巴巴旗下--阿里云作为公司服务器及安全唯一服务商。

**让每个企业都有自己财务，为使命！**

**奋力前行！**

#### 重要注意事项

本新闻稿载有前瞻性陈述，其涉及业务展望、预测业务计划及本公司增长策略，该前瞻性陈述根据公司现有资料，亦按本新闻稿刊及之时展望为基准，在本新闻稿内载列。该等前瞻性陈述是根据若干预测、假设及前提，其中，若干部分为主观性或不受我们控制。该等前瞻性陈述或会证明为不正确及可能不会在将来实现。该等前瞻性陈述之内大部分为风险及不明朗因素。该等风险及不明因素的其他详情载于我们其他公开披露的内容。